



Die LION Smart GmbH ist ein innovativer Entwicklungsdienstleister für elektrische Energiespeicher und Batteriesystemtechnik. Das Unternehmen entwickelt Batteriepacks, Batterie Management Systeme und betreibt zusammen mit TÜV SÜD Battery Testing GmbH Prüfstände und Prüflabors für elektrische Speicher.

Technical Sales Manager (m/w/d)

Aufgaben

- Verantwortung für die erfolgreiche Akquisition von Kunden von Batteriesystemen
- Technische Bewertung von Anfragen bzgl. Batteriesystemen
- Präsentation von technisch komplexen Sachverhalten
- Technische Klärung von Kundenanforderungen
- Enge Zusammenarbeit mit dem Vertriebsteam und dem Entwicklungsteam
- Zuarbeit bei der Erstellung von Angeboten
- Technische Betreuung unserer Kunden und Bestandskunden
- Beteiligung an Kampagnen zur Gewinnung von Kunden, z.B. Messen, Ausstellungen
- Reporting an den Leiter Sales bzgl. neuer Leads, Aufträge und Kunden
- Verantwortlich für Umsatzaufbau in diesem Bereich und entsprechender Profitabilität

Anforderungen

- Systematische Arbeitsmethodik, Organisations- und Kommunikationsstärke
- Ausgeprägte Kundenorientierung
- Fähigkeit, komplexe Sachverhalte in Wort und Schrift überzeugend zu präsentieren
- Ein abgeschlossenes Studium und/oder entsprechende Erfahrungen auf dem gesuchten Gebiet
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse
- Bereitschaft zum Lernen und Einarbeitung in neue Technologiefelder
- Bereitschaft zu Reisetätigkeit

Was wir bieten

- Kurze Entscheidungswege, flache Hierarchien und gute Entwicklungsmöglichkeiten
- Erfolgsabhängigen Bonus
- Kostenlosen Parkplatz
- Kostenlose Versorgung mit Obst, Sweets, Kaffee, Tee und Wasser
- Regelmäßige Firmenevents (Weihnachtsfeier/Sommerfest/Teambuilding)

Ihre Bewerbung

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung inklusive Gehaltswunsch und frühestmöglichem Eintrittstermin.

Josef Wasner
Tel.: +49 (0)89 360 363 220
bewerbung@lionsmart.com