

The Future Of Battery Technology... Starts Here.



Die LION Smart GmbH ist ein innovativer Anbieter intelligenter Energiespeicherlösungen und treibt die Energiewende mit skalierbaren Battery Energy Storage Systems (BESS) voran. Unser Fokus liegt auf leistungsstarken, containerbasierten Großspeichersystemen für Industrie, Netzbetreiber und Projektentwickler.

Zur Verstärkung unseres Führungsteams suchen wir einen erfahrenen Sales Manager (m/f/d), der den Ausbau unseres BESS-Container-Geschäfts strategisch und operativ verantwortet

Sales Manager BESS (m/f/d)

Ihre Aufgaben:

- Gesamtverantwortung für den Vertrieb von Batteriespeicherlösungen für Italien
- Weiterentwicklung und Umsetzung einer Vertriebsstrategie für die Zielmärkte Deutschland und Italien
- Akquise und Betreuung von Schlüsselkunden, Projektentwicklern, EPCs und Investoren
- Steuerung des gesamten Sales Cycles von Lead-Generierung bis Vertragsabschluss
- Nachweislicher Erfolg im Vertrieb von Batteriespeicher-Komplettsystemen (AC, DC, Energiemanagement, etc.) im MW/MWh - Bereich
- Enge Zusammenarbeit mit Technik, Projektmanagement und Produktentwicklung
- Markt- und Wettbewerbsanalysen sowie Identifikation neuer Geschäftsmöglichkeiten
- Repräsentation von LION Smart auf Messen, Konferenzen und Branchenevents

Ihr Profil:

- Mehrjährige Vertriebserfahrung im Bereich BESS, Batteriesysteme, erneuerbare Energien (PV oder Wind) oder Energieinfrastruktur sowie ein bestehendes Kundennetzwerk in der Branche
- Nachweisbare Erfolge im Projekt- und Lösungsvertrieb (idealerweise >10 MWh Systeme)
- Sehr gutes technisches Verständnis von containerisierten Energiespeichern und deren Netzanforderungen
- Sicheres Auftreten auf Entscheider- und Managementebene
- Verhandlungssicheres Deutsch, Englisch und Italienisch
- Unternehmerisches Denken, hohe Eigenmotivation und Reisebereitschaft

Wir bieten:

- Schlüsselrolle in einem stark wachsenden Zukunftsmarkt
- Hohe Gestaltungsmöglichkeiten und kurze Entscheidungswege
- Attraktives Vergütungspaket mit leistungsbezogenen Komponenten
- Arbeit in einem interdisziplinären, dynamischen Team
- Flexible Arbeitszeitmodelle
- Langfristige Perspektive in einem technologiegetriebenen Unternehmen

Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung inklusive Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Eintrittstermin an:

bewerbung@lionsmart.com

Kontakt:

Janine Heß

Tel.: +49 (0)89 360 363 262